

Or

## Objectif rémunération : Les clés pour choisir et facturer

### Objectifs :

- Étudier les coûts sociaux et fiscaux des rémunérations des gérants majoritaires et des présidents de SAS.
- Analyser les sources de gain entre les deux régimes d'activité afin de proposer les meilleures solutions aux clients.
- Maîtriser les différents types de revenus et de charges pour combattre les nombreux préjugés qui entourent ces missions.
- Proposer une méthode sous forme d'arbre de décision pour choisir le meilleur régime d'activité.

**Méthode :** la formation alliera théorie et pratique : point sur l'actualité fiscale et sociale des rémunérations et de la distribution.

La formation est participative et interactive, à contenu dynamique (simulations en fonction des interrogations des participants).

Remise d'un support annotable.

\*\*\*

**Durée de la formation :** 4 heures.

# Programme de formation sur la rémunération du dirigeant

## 1. Quelles missions d'étude pour les clients ?

- Panorama des demandes clients

## 2. Gérant-majoritaire contre Président de SAS

- Historique et évolution
- Les raisons du désamour
- Attention à la prévoyance !

## 3. Etude des cotisations des gérants majoritaire et des présidents de SAS

- Les cotisations des gérants majoritaires
- Les cotisations des présidents de SAS
- Identification des écarts
- Les catégories de cotisations sociales

## 4. Etude des prestations sociales

- Etude des cotisations retraite

## 5. Le match entre rémunération et distribution n'aura pas lieu !

- La distribution : un moyen d'améliorer la rémunération ?
- La fiscalité (IR et PS) des rémunérations

## 6. Compléter les prestations retraite et prévoyance

- Financement des compléments retraite
- La fiscalité des compléments
- Financement des compléments prévoyance

## 7. Arbre de décision pour un choix rapide entre gérant majoritaire ou président de SAS

## 8. Le véhicule du dirigeant un autre complément de rémunération

- La prise en charge par l'entreprise
- Les véhicules particuliers et les IK
- La fiscalité
- La fin de la sauvegarde du permis de conduire
- Faut-il louer ou acheter ?

## 9. La facturation des dossiers

- Les objections
- Comment majorer la facturation des dossiers ?